

BOOST'UP !

t r a i n i n g

Révéler et développer les talents de vos équipes

Parce que le talent de Boost'Up, c'est
aussi celui d'en trouver aux autres

Quand l'idéal pour une entreprise, c'est à la fois d'avoir...

- Des clients qui achètent
- Des vendeurs qui vendent
- Des managers qui managent
- Des dirigeants qui dirigent

BOOST'UP a des solutions

- Des interventions personnalisées
- Des formations opérationnelles
- Des feedbacks bienveillants et exigeants
- La mesure permanente des progrès

BOOST'UP produit des résultats concrets

- « Nos collaborateurs sont revenus plus motivés. »
- « Cette année, notre turnover a baissé. »
- « Notre chiffre d'affaires a augmenté de 15 % en 6 mois. »
- « Nos clients disent qu'ils se sentent mieux conseillés. »

Des partis pris simples et opérationnels

BOOST'UP aide à révéler et à développer les talents des équipes de ses clients. Comment ? Avec des formations permettant à la fois mises en situation, partage d'expériences et apports de bonnes pratiques.

Des intervenants expérimentés

BOOST'UP, c'est 15 intervenants permanents ou partenaires agréés. Tous nos intervenants bénéficient d'une expérience professionnelle de 10 ans au minimum, et ont occupé des postes à responsabilité, à des fonctions managériales ou commerciales.

Cette expérience, ils l'ont acquise sur le terrain. Ils ont pu bénéficier d'expériences professionnelles dans des grands groupes, mais aussi dans des PME. Ils partagent des convictions et des principes d'action communs.

Des partenaires privilégiés

- **Version Originale**, notre partenaire coaching et outplacement
- **Formos**, nos contenus et beaucoup d'autres en version individuelle
- **Thomas International**, pour ses outils d'évaluation comportementale
- **Juristes Associés**, spécialiste des professionnels du droit
- **Espace bleu**, spécialiste de l'organisation événementielle

140 clients et plus de 1 000 stagiaires chaque année

- Du commerce et de la distribution
- De l'industrie, de la banque
- De l'assurance et de la santé
- Du conseil et des services
- De la communication

Au travers de ses formations

Management



- ✓ Réussir sa prise de fonction
- ✓ Animer et développer son équipe
- ✓ Gérer les situations difficiles

Relation client



- ✓ Accueillir, vendre et personnaliser
- ✓ Prospecter, négocier et conclure
- ✓ Gérer les situations difficiles

Communication



- ✓ Prendre la parole en public
- ✓ Convaincre son auditoire
- ✓ Gérer un débat contradictoire

Une pédagogie adaptée...

- A la réalité de l'entreprise, ses objectifs, sa culture, et son langage
- Pour transformer des enjeux en résultats
- Pour entraîner de façon intensive sur des mises en situations adaptées
- Pour impliquer l'encadrement et l'aider à mesurer et à pérenniser le résultat

Des outils éprouvés

- Les BOOST'UP webtools, un Intranet dédié à chaque participant
- Nos 5 minutes training, des quiz en ligne ludiques post-formation
- La Méthode MDS, afin d'identifier son style de management
- La Méthode DISC, pour se connaître et mieux appréhender ses interlocuteurs

Contactez-nous

contact@boost-up-training.com

Tel : 01.40.88.93.90

Fax : 01.40.88.93.91

Boost'Up training
129 avenue Charles de Gaulle
92521 Neuilly-sur-Seine Cedex